

**MASTER METODO DNA**  
*La professione con il salto di qualità*

## **CULTURA E SPIRITO D'IMPRESA NELLA VENDITA**

L'esclusivo percorso di autoformazione integrata del METODO DNA



**Venerdì 28 maggio e venerdì 11 giugno 2010**  
**Dalle 15.30 alle 17.00 "PRESENTAZIONE"**

- AMPLIA GLI ORIZZONTI CONOSCITIVI**
- POTENZIA L'INTELLIGENZA CHE VALORIZZA**
- TROVA IL BENE E IL BELLO DELLA RELAZIONE CREATIVA**

### **RELATORI**

**NICOLETTA D'ALELIO** - *Imprenditrice - La visione e la missione del METODO DNA*  
**SPECIAL GUEST** - *Dirigente d'azienda - Senza vendita, nessun guadagno!*  
**MARCO MARTINELLI** - *Imprenditore - Il bene e il bello della vendita*  
**SPECIAL GUEST** - *Imprenditore - La formazione on-line guarda al futuro*

Per i suoi contenuti informativi, formativi ed etici, il Metodo DNA della Vendita è stato avallato dallo Studio Filosofico Domenicano di Bologna

Presso lo Studio Filosofico Domenicano  
Piazza San Domenico, 13 - 40124 Bologna  
**PER INFORMAZIONI: [info@didamnetwork.it](mailto:info@didamnetwork.it) - 051238164**

**D** Da decenni si producono centinaia e centinaia di corsi sulla vendita. Nonostante il livello formativo sia mediamente buono, sono rari i venditori preparati e convinti dell'importanza della loro professione. Per rispondere a questa esigenza del mondo del lavoro, il METODO DNA ha sviluppato un processo di apprendimento unico, originale, innovativo, partendo dai fondamenti dei comportamenti socio-economici, le cui radici affondano nel nostro DNA.

## DAL DNA? PERCHÉ PARTIRE DA COSÌ LONTANO?



**N** Noi rispondiamo con un'altra domanda. Vi è ancora qualcuno che ritiene possibile svolgere un lavoro importante qual'è la vendita senza cultura, interesse ed entusiasmo? Senza comprendere le dinamiche razionali e relazionali che ci motivano da sempre nei comportamenti economici? Questa comprensione richiede, oltre l'applicazione dell'intelligenza logica, l'apertura dell'intelligenza riflessiva, relazionale, creativa. È l'intelligenza che dà valore: stimola l'emozione partecipativa e l'immaginazione, rafforza la capacità di capire meglio gli altri e se stessi...

## DAVVERO?! IL METODO DNA OFFRE TANTE APERTURE?



**A** Anticipiamo che il METODO DNA approfondisce, tra l'altro, i 18 principi economici fondamentali. Ciascuno dà vita al passo di un percorso conoscitivo rivoluzionario suddiviso in tre tappe, in cui analisi, riflessioni e situazioni pratiche si intrecciano in modo vivace, stimolando la famosa intelligenza relazionale, logica e creativa che VALORIZZA. Perché rivoluzionario? Al momento facciamo un solo esempio. La maggior parte dei corsi di vendita promette di insegnarti a ~~VENDERE DI PIÙ~~. Il METODO DNA va ben oltre questa promessa. Ciò che rende stimolante, interessante, bella - e socialmente utile - la professione del venditore è la ricerca della QUALITÀ...

**...HO CAPITO! È IL PIACERE DI FAR COMPRARE MEGLIO.**



**Per saperne di più, visita il nostro sito  
[www.didamnetwork.it](http://www.didamnetwork.it)**

### **- Programma di apprendimento del MASTER METODO DNA -**

Il programma didattico è definito di autoformazione integrata. Una serie di attività viene infatti svolta in modo autonomo, con il supporto di un'opera multimediale elaborata su Cd-Rom personalizzato e con l'assistenza on-line di un DOCENTE COORDINATORE. Il processo formativo è completato da 7 lezioni in aula. Il percorso è suddiviso in TRE TAPPE. Al raggiungimento di ogni traguardo sarà consegnato il relativo attestato di partecipazione. L'attestato del Master "Cultura e Spirito d'Impresa della Vendita" sarà dato a chi avrà superato l'intero percorso.